

## 法定広告記載事項

### 1. 商品・役務の種類

- 化粧品、医薬部外品、化粧品用具、雑貨用品
- 製品カタログ、リーフレット等の各種印刷物、ビジネスサプライ
- イベントチケット
- セールスレポートシステム

### 2. 特定負担に関する事項

ロダン&フィールズジャパン合同会社のコンサルタントになるには、登録料 6,700 円（税込）（支払い方法：クレジットカード、コンビニもしくはペイジーでの支払い）を払い、ビジネスポートフォリオの購入が必要です。登録に際して製品購入の義務はありません。コンサルタント登録の有効期限は 1 年間で、1 年ごとに更新料 2,200 円(税込)の支払いが必要となります。ただし、この更新料は以下の条件のどちらかを満たしている場合免除されます。

- i. 更新日前月のコミッションペリオドにおいてエグゼクティブ コンサルタント(EC)以上のタイトルを達成している。
- ii. 更新日前 3 コミッションペリオド中に最低 100S 以上を獲得している。

### 3. 統括者の名称、住所および電話番号

ロダン&フィールズジャパン合同会社  
ゼネラル・マネージャー：テレンス・ホワイト  
〒150-0044 東京都渋谷区円山町 3-6 E・スペースタワー2 階  
TEL： 0120-775588（カスタマーサービス代表電話）  
<https://www.rodanandfields.co.jp>

### 4. 特定利益の計算方法

ロダン+フィールズのコンペンセーションプランでは、以下の 5 つの方法でコミッション、ボーナスを獲得することができます。

- i. **小売利益**：会員および R + F クラブ会員に製品を販売することで得られるコミッション
- ii. **コンサルタント コミッション**：あなたがスポンサーしたコンサルタントおよび R + F クラブ会員に、製品を販売することで得られるコミッション
- iii. **パーソナルチーム コミッション**：パーソナルチーム<sup>※1</sup>およびあなたがスポンサーしたコンサルタントの売上から得られるコミッション
- iv. **ジェネレーション コミッション**：あなたのパーソナルチームが構築したグループの売上から得られるコミッション
- v. **パフォーマンス ボーナス**：業績に応じて得られるボーナス

※ 1 「パーソナルチーム」の構成はパフォーマンス系列のダウンラインレグにいる (i) すべてのコンサルタント、会員、R +

Fクラブ会員 (ii) あなたがスポンサーし昇格させたエグゼクティブ コンサルタント (EC) となっており、コンプレッされたコンサルタントと会員もこれに含まれます。

### ポジション・メンバーシップの説明

R + Fクラブ会員：ロダン+フィールズのR + Fクラブに登録したお客様。

会員：R + F製品を希望小売価格でコンサルタントから、またはコンサルタントを通じて購入するお客様。

コンサルタント (C)：コンサルタント契約に署名し、ロダン+フィールズに承認された独立事業主でロダン+フィールズ『方針と規約』に従い活動を行う者。

エグゼクティブ コンサルタント (EC)：アクティブ コンサルタント<sup>※2</sup>が最初に獲得するタイトル。毎月 100SV (セールス ボリューム) および 600PSQV (パーソナルスポンサー資格獲得ボリューム) が必要。

レベル I EC (LI EC) - RFx EC:コンペンセーションプランにおけるレベル別リーダーシップタイトル。またはコンペンセーションプランにおけるクラス別リーダーシップタイトル。

エグゼクティブ コンサルタントグループ：エグゼクティブ コンサルタントのパーソナルチーム。ジェネレーション ボリュームはエグゼクティブ コンサルタントグループで構成されます。パーソナルチームはジェネレーション 0 のエグゼクティブ コンサルタントグループとなります。

※2 コミッション期間内に 100SV 以上を達成するとアクティブ コンサルタントとなり、コンサルタントコミッションを獲得できるようになります。

#### i. 小売利益

ロダン+フィールズのコンサルタントはタイトルに関係なく、会員および L1 R + Fクラブ会員の購入から小売利益を得ることができます。小売利益はコンサルタント価格と小売価格またはR + Fクラブ会員価格との差額にもとづきます。

#### ii. コンサルタント コミッション

アクティブ コンサルタント

アクティブ コンサルタントになると更にコンサルタント コミッションを獲得することができます。報酬を得るには、コミッション期間<sup>※3</sup>ごとに最低 100SV を獲得することが条件となります。

アクティブ コンサルタントのコミッションには以下の 2 つが含まれます。

- コンサルタント コミッション：すべての L1 CV (コミッション ボリューム) に対する 10%のコミッション
- 小売利益：会員とR + Fクラブ会員から得られる利益。

※3 コミッション期間は暦月です。

### 3. パーソナルチーム コミッション

エグゼクティブ コンサルタント (EC)

アクティブ コンサルタントの次の目標は、エグゼクティブ コンサルタント (EC) です。これは 600PSQV (パーソナルスポンサー資格獲得ボリューム) をコミッション期間で獲得することが条件です。PSQV とは、あなたが直接スポンサーした R+F クラブ会員とコンサルタントによるボリュームで、これにはその会員からの資格獲得ボリューム (QV) も含まれます。

EC のコミッションには次のものが含まれます。

- パーソナルチーム コミッション：パーソナルチームのコンサルタントおよびカスタマーのコミッション ボリューム (CV) に対する 5% のコミッション
- コンサルタント コミッション：すべての L1 CV に対する 10% のコミッション。
- 小売利益：会員と R+F クラブ会員から得られる利益

### 4. ジェネレーション コミッション

ジェネレーション コミッションはエグゼクティブ コンサルタントグループのダウンラインのジェネレーションに対して支払われるコミッションです。ジェネレーション コミッションはパフォーマンス系列のパーソナルチームの最初のエグゼクティブ コンサルタントグループから始まり、エグゼクティブ コンサルタントの支払いタイトルに応じて 6 ジェネレーションまで支払われます。

#### レベル I エグゼクティブ コンサルタント (LI EC)

レベル I エグゼクティブ コンサルタントはリーダーシップのタイトルであり、エグゼクティブ コンサルタントが次に昇格するタイトルです。

LI EC に昇格するには、

- コミッション期間中にエグゼクティブ コンサルタントの資格要件を達成すること。
- パーソナルチームに 1 つ EC レッグがあること (レベル I エグゼクティブ コンサルタントの資格要件)。

レベル I エグゼクティブ コンサルタントの表彰タイトルは、昇格月のコミッション期間の最終日より有効となります。エグゼクティブ コンサルタントの資格要件およびレベル I エグゼクティブ コンサルタントの資格要件をコミッション期間中に達成した場合、そのコミッション期間の報酬はレベル I エグゼクティブ コンサルタントの報酬となります。

LI EC のコミッションには次のものが含まれます。

- ジェネレーション コミッション：ジェネレーション I の CV に対する 5% のコミッション
- パーソナルチーム コミッション：パーソナルチームのコンサルタントおよびカスタマーのコミッション ボリューム (CV) に対する 5% のコミッション
- コンサルタント コミッション：すべての L1 CV に対する 10% のコミッション。
- 小売利益：会員と R+F クラブ会員から得られる利益

## レベル II エグゼクティブ コンサルタント (LII EC)

レベル II エグゼクティブ コンサルタントはリーダーシップのタイトルであり、レベル I エグゼクティブ コンサルタントが次に昇格するタイトルです。

LII EC に昇格するには、

- コミッション期間中にエグゼクティブ コンサルタントの資格要件を達成すること。
- パーソナルチームに 2 つの EC レッグがあること (レベル II エグゼクティブ コンサルタントの資格要件)。

レベル II エグゼクティブ コンサルタントの表彰タイトルは、昇格月のコミッション期間の最終日より有効となります。エグゼクティブ コンサルタントの資格要件およびレベル II エグゼクティブ コンサルタントの資格要件をコミッション期間中に達成した場合、そのコミッション期間の報酬はレベル II エグゼクティブ コンサルタントの報酬となります。

LII EC のコミッションには次のものが含まれます。

- ジェネレーション コミッション：ジェネレーション I および II の CV に対する 5% のコミッション
- パーソナルチーム コミッション：パーソナルチームのコンサルタントおよびカスタマーのコミッション ボリューム (CV) に対する 5% のコミッション
- コンサルタント コミッション：すべての L1 CV に対する 10% のコミッション。
- 小売利益：会員と R+F クラブ会員から得られる利益

## レベル III エグゼクティブ コンサルタント (LIII EC)

レベル III エグゼクティブ コンサルタントはリーダーシップのタイトルであり、レベル II エグゼクティブ コンサルタントが次に昇格するタイトルです。

LIII EC に昇格するには、

- コミッション 期間中にエグゼクティブ コンサルタントの資格要件を達成すること。
- パーソナルチームに 4 つの EC レッグがあること (レベル III エグゼクティブ コンサルタントの資格要件)。

レベル III エグゼクティブ コンサルタントの表彰タイトルは、昇格月のコミッション期間の最終日より有効となります。エグゼクティブ コンサルタントの資格要件およびレベル III エグゼクティブ コンサルタントの資格要件をコミッション期間中に達成した場合、そのコミッション期間の報酬はレベル III エグゼクティブ コンサルタントの報酬となります。

LIII EC のコミッションには次のものが含まれます。

- ジェネレーション コミッション：ジェネレーション I および II、III の CV に対する 5% のコミッション
- パーソナルチーム コミッション：パーソナルチームのコンサルタントおよびカスタマーのコミッション ボリューム (CV) に対する 5% のコミッション
- コンサルタント コミッション：すべての L1 CV に対する 10% のコミッション。
- 小売利益：会員と R+F クラブ会員から得られる利益

## レベル IV エグゼクティブ コンサルタント (LIV EC)

レベル IV エグゼクティブ コンサルタントはリーダーシップのタイトルであり、レベル III エグゼクティブ コンサルタントが次に昇格するタイトルです。

LIV EC に昇格するには、

- コミッション期間中にエグゼクティブ コンサルタントの資格要件を達成すること。
- パーソナルチームに 6 つの EC レッグがあること (レベル IV エグゼクティブ コンサルタントの資格要件)。

レベル IV エグゼクティブ コンサルタントの表彰タイトルは、昇格月のコミッション期間の最終日より有効となります。エグゼクティブ コンサルタントの資格要件およびレベル IV エグゼクティブ コンサルタントの資格要件をコミッション期間中に達成した場合、そのコミッション期間の報酬はレベル IV エグゼクティブ コンサルタントの報酬となります。

LIV EC のコミッションには次のものが含まれます。

- ジェネレーション コミッション：ジェネレーション I、II、III、IV の CV に対する 5% のコミッション
- パーソナルチーム コミッション：パーソナルチームのコンサルタントおよびカスタマーのコミッション ボリューム (CV) に対する 5% のコミッション
- コンサルタント コミッション：すべての L1 CV に対する 10% のコミッション。
- 小売利益：会員と R+F クラブ会員から得られる利益

## レベル V エグゼクティブ コンサルタント (LV EC)

レベル V エグゼクティブ コンサルタントはリーダーシップのタイトルであり、レベル IV エグゼクティブ コンサルタントが次に昇格するタイトルです。

LV EC に昇格するには、

- コミッション期間中にエグゼクティブ コンサルタントの資格要件を達成すること。
- パーソナルチームに 8 つの EC レッグがあること (レベル V エグゼクティブ コンサルタントの資格要件)。

レベル V エグゼクティブ コンサルタントの表彰タイトルは、昇格月のコミッション期間の最終日より有効となります。エグゼクティブ コンサルタントの資格要件およびレベル V エグゼクティブ コンサルタントの資格要件をコミッション期間中に達成した場合、そのコミッション期間の報酬はレベル V エグゼクティブ コンサルタントの報酬となります。

LV EC のコミッションには次のものが含まれます。

- ジェネレーション コミッション：ジェネレーション I、II、III、IV、V の CV に対する 5% のコミッション
- パーソナルチーム コミッション：パーソナルチームのコンサルタントおよびカスタマーのコミッション ボリューム (CV) に対する 5% のコミッション
- コンサルタント コミッション：すべての L1 CV に対する 10% のコミッション。
- 小売利益：会員と R+F クラブ会員から得られる利益

## プレミア エグゼクティブ コンサルタント (プレミア EC)

プレミア エグゼクティブ コンサルタントはリーダーシップのタイトルであり、レベル V エグゼクティブ コンサルタントが次に昇格するタイトルです。

プレミア EC に昇格するには、

- コミッション期間中にエグゼクティブ コンサルタントの資格要件を達成すること。
- パーソナルチームに 11 つの EC レッグと 1 つのレベル 5 EC レッグがあること (プレミア エグゼクティブ コンサルタントの資格要件)。

プレミア エグゼクティブ コンサルタントの表彰タイトルは、昇格月のコミッション期間の最終日より有効となります。エグゼクティブ コンサルタントの資格要件およびレベル V エグゼクティブ コンサルタントの資格要件を達成したプレミア EC は、達成したコミッション期間の報酬がプレミア エグゼクティブ コンサルタントの報酬となります。

プレミア EC のコミッションには次のものが含まれます。

- ジェネレーション コミッション：ジェネレーション I、II、III、IV、V の CV に対する 5%およびジェネレーション VI の CV に対する 0.5%相当のコミッション
- パーソナルチーム コミッション：パーソナルチームのコンサルタントおよびカスタマーのコミッション ボリューム (CV) に対する 5%のコミッション
- コンサルタント コミッション：すべての L1 CV に対する 10%のコミッション。
- 小売利益：会員と R+F クラブ会員から得られる利益

## エリート エグゼクティブ コンサルタント (エリート EC)

エリート エグゼクティブ コンサルタントはリーダーシップのタイトルであり、プレミア エグゼクティブ コンサルタントが次に昇格するタイトルです。

エリート EC に昇格するには、

- コミッション期間中にエグゼクティブ コンサルタントの資格要件を達成すること。
- パーソナルチームに 13 つの EC レッグと 3 つのレベル 5 EC レッグがあること (エリート エグゼクティブ コンサルタントの資格要件)。

エリート エグゼクティブ コンサルタントの表彰タイトルは、昇格月のコミッション期間の最終日より有効となります。エグゼクティブ コンサルタントの資格要件およびレベル V エグゼクティブ コンサルタントの資格要件を達成したエリート EC は、達成したコミッション期間の報酬がエリート エグゼクティブ コンサルタントの報酬となります。

エリート EC のコミッションには次のものが含まれます。

- ジェネレーション コミッション：ジェネレーション I、II、III、IV、V の CV に対する 5%およびジェネレーション VI の CV に対する 1%相当のコミッション
- パーソナルチーム コミッション：パーソナルチームのコンサルタントおよびカスタマーのコミッションボリューム（CV）に対する 5%のコミッション
- コンサルタント コミッション：すべての L1 CV に対する 10%のコミッション。
- 小売利益：会員と R+F クラブ会員から得られる利益

### **RFx エグゼクティブコンサルタント（RFx EC）**

RFx エグゼクティブコンサルタントはリーダーシップのタイトルであり、レベル V エグゼクティブ コンサルタントが昇格できる最高タイトルです。

RFx EC に昇格するには、

- コミッション期間中にエグゼクティブ コンサルタントの資格要件を達成すること。
- パーソナルチームに 15 以上の EC レッグがあり、そのうち 5 つ以上がレベル 5（以上）の支払いタイトルであること。

RFx エグゼクティブ コンサルタントの資格は、要件が達成された月のコミッション期間の最終日より有効となります。エグゼクティブ コンサルタントの資格要件および RFx エグゼクティブ コンサルタントの資格要件をコミッション期間中に達成した場合、そのコミッション期間の報酬は RFx エグゼクティブ コンサルタントの報酬となります。

RFx EC のコミッションには次のものが含まれます。

- ジェネレーション コミッション：ジェネレーション I、II、III、IV、V の CV に対する 5%およびジェネレーション VI の CV に対する 2.5%相当のコミッション
- パーソナルチーム コミッション：パーソナルチームのコンサルタントおよびカスタマーのコミッション ボリューム（CV）に対する 5%のコミッション
- コンサルタント コミッション：すべての L1 CV に対する 10%のコミッション。
- 小売利益：会員と R+F クラブ会員から得られる利益

	コンサルサント	アクティブ コンサルサント	エグゼクティブ コンサルサント	レベルI エグゼクティブ	レベルII エグゼクティブ	レベルIII エグゼクティブ	レベルIV エグゼクティブ	レベルV エグゼクティブ	プレミア エグゼクティブ	エリート エグゼクティブ	RF X エグゼクティブ
条件											
ビジネスサポートフォリオ	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○
SV		100 SV	100 SV	100 SV	100 SV	100 SV	100 SV	100 SV	100 SV	100 SV	100 SV
PSQV			600 PSQV	600 PSQV	600 PSQV	600 PSQV	600 PSQV	600 PSQV	600 PSQV	600 PSQV	600 PSQV
ECレグ				1	2	4	6	8	11	13	15
LVレグ									1	3	5
収益/コミッション											
小売利益	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○
レベルIコンサルサント コミッション		10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
パーソナルチーム コミッション (L1含む)			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
ジェネレーション1				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
ジェネレーション2					5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
ジェネレーション3						5%	5%	5%	5%	5%	5%
ジェネレーション4							5%	5%	5%	5%	5%
ジェネレーション5								5%	5%	5%	5%
ジェネレーション6									0.5%	1%	2.5%

この項目におけるコミッションの記載例は、報酬に関する説明のみを目的としており、ビジネスに関する助言ではありません。またロダン&フィールズ合同会社のビジネスに携わるコンサルタントが、このパンフレットに記載されているように収入を得ることは保証されていません。他のビジネスと同様に、コンサルタントの業績は、個々の能力、ビジネス経験、専門性、モチベーションなどに基づいて異なる場合があります。このビジネスに参加するかどうかの決断は、上記のことを踏まえた上で、事前に十分な検討を行ってください。

## 5. 商品名

ディファイン スキンケア・プログラム、デイリー クレンジング マスク、スムージング ローション、ファーマーミング エッセンス、モイスチャライジング クリーム SPF30 PA+++、オーバーナイト レディエンス クリーム、インテンシブ スムージング セラム、AMP MD システム、AMP MD システム レフィル、ピュリファイケーション タブレット、ディファイン AMP MD スペシャル、ブライトーン スキンケア・プログラム、ルミナス クレンジング フォーム、ブリリアンス ローション、トーンアップ エッセンス、プロテクティング エマルジョン SPF50 PA+++、ルミナス ナイトクリーム、スーズ スキンケア・プログラム、バランシング フェイスウォッシュ、スムージング ローション、ハーモナイジング エッセンス、バランシング モイスチャー ジェル、ミネラル プロテクター SPF30 PA+++、ハイドレーション AH セラム、ハイドレーション AH ブリリアントアイ、ハイドレーション AH ボディークリーム、アルティメットキット、コアキット、パーソナルリザルツキット